




5分の出会いが、販路を変える・売り場を変える。

みやぎ園芸

生産・流通・実需

マッチングフェア 2026

みやぎの「つくる人」と「届ける人」をつなぐ1日。
新たな販路とビジネスチャンスをここから。

参加費
無料
事前申込制



日時

令和8年

11月10日(火)

9:30～15:30 (受付開始 9:15)



会場

夢メッセみやぎ
本館会議棟 大ホール
(仙台市宮城野区港3丁目1-7)



主催

宮城県



生産者の皆様へ

このような方に
おすすめ!



流通・実需者の皆様へ



- ✓ 新しい販路を開拓したい
- ✓ 量販店や食品関連企業とつながりたい
- ✓ 自社商品の魅力を直接伝えたい
- ✓ 継続的な取引先を探したい

- ✓ 宮城県産の魅力的な商品を探している
- ✓ 新たな産地との取引を検討している
- ✓ 生産者のこだわりを直接聞きたい
- ✓ 地域商材を強化したい

当日のプログラム

STEP 1 バイヤーリクエスト
プレゼンテーション

欲しい商品・規格・
ロット・価格帯などの
情報提供



STEP 2 生産者
PRタイム

商品の特徴や強みを
発信



STEP 3 流通ミニセミナー

うまくいく商談のコツ
(仮題)

講師: 宮城県農政部園芸推進課
流通ビジネス相談員
渡邊 智弘 氏



STEP 4 5分回転
マッチング

生産者ブースを企業が
訪問。短時間で効率的
に商談!



STEP 5 優先商談会・
フリー商談会

双方の希望に応じて
さらに詳しい商談へ



**本フェアの
特徴**

POINT 1

双方向プレゼン
バイヤーの欲しい条件と
生産者の自慢の商品を
相互発表してから商談へ。

POINT 2

5分回転マッチング
生産者ブースを企業側が
順次訪問。短時間で効率的に
数多くの新たな出会いと
ビジネスチャンスを創出。

POINT 3

優先、個別商談会
ニーズが合致した相手と
じっくり深い商談を行い
高成約率を実現。

POINT 4

実践的なミニセミナー
& フォローアップ
商談のコツを学べるセミナーや
継続取引に向けた県の専門班に
よるアフターフォローをご案内。

参加申込

申込期間 令和8年
8月28日(金)～9月30日(水)

生産者、流通・実需者ともに参加にあたり御準備いただきたいものがございます。
詳細は募集要領をご覧ください。 ※参加には事前申し込みが必要です。

募集要領・申込書の
ダウンロードはこちら

<http://www.pref.miyagi.jp/soshiki/engei/matching-2026.html>



お問い合わせ先

宮城県農政部 園芸推進課 流通ビジネス班 (担当: 高田・嶋田)

TEL: 022-211-2337 FAX: 022-211-2849 E-mail: engei-ryutsu@pref.miyagi.lg.jp

宮城県