

「ECに苦手意識がある」「売り上げが伸びない」とお悩みの方へ

ネット販売未経験者も大歓迎！！

売れる戦略講座

「ネット販売に興味はあるけれど始め方がわからない」
「登録はしてもうまく活用できていない」「もっと売上を伸ばしたい」
そんな皆さまに向けて、
売上アップにつながる具体的な方法や成功のためのコツをご紹介します！
すでにECを始めている方も、これから始めたい方も大歓迎！
販路拡大・売上向上を目指す生産者の皆さま、ぜひご参加ください！

参加費
無料

令和7年
日時 10/23 木 13:00～16:00
(12:30 受付開始)
会場 白石市文化体育活動センター
(ホワイトキューブ)
会場：会議室1・2
宮城県白石市鷹巣東2-1-1
定員 30名
※定員に達し次第
受付を終了します

【講師】橋口昌幸氏
株式会社ROKUJIGEN 執行役員



楽天市場にて延べ2,000社のKPI改善を主導後、Google合同会社で広告最適化を担当。現在は執行役員として「六次元メソッド」を統括し、1万サイト以上を分析。実店舗・ECの急成長事例を多数創出し、大手ECモール主催の講師実績も豊富。

第1部

CVR・客単価改善実践講座 (13:00~14:00)

購入率（CVR）や客単価を数値で分析し、自社の課題を見極める方法を学びます。
感覚ではなくデータを根拠に改善策を立て、全国展開を見据えたターゲティングや成功事例を紐解きながら、「選ばれる仕組み」を設計する力を養います。

第2部

売れる仕組みづくり実践ワーク (14:10~15:00)

自社のCVRや客単価を他社事例と比較し、改善の方向性を探ります。冷凍鯖を1日で1億円売った事例を題材（予定）に、ターゲティングや販促の工夫を議論。単なる安さではなく「なぜ選ばれるのか」を設計し、すぐ実践できる戦略プランを描き出します。

第3部

個別相談サポート（希望者限定）(15:15~16:00)

希望される方に、講師と事務局スタッフによる15分間の個別サポートをご用意しています。事前にご提出いただくアンケートをもとに、お一人おひとりの状況に寄り添いながら、課題の整理や今後に向けた具体的なアドバイスをさせていただきます。

～全5回の開催予定～

毎回講師が変わり、様々な角度から
“売れる戦略”を伝授します！

8/8開催：気仙沼地域 **終了**

成功事例の数値改善プロセスを徹底解剖！ 成功のポイントをご紹介します！

8/26開催：石巻地域 **終了**

通販市場での自社の立ち位置を見つける市場分析を伝授！

9/30開催：大崎地域

リピート率向上のためCRMの仕組みづくりを学ぶ！

1月下旬：仙台地域

マーケティング目線で、EC販売戦略を立てる！

お問合せ/申込先

売れる戦略講座事務局
(株式会社ビビッドガーデン/食ベチョク)
inquiry2@vivid-garden.co.jp
050-5784-3138 (担当者：岡野)
主催：宮城県農政部食産業振興課

お申し込み方法

別添申込書(Word)に必須事項を記入後、
左記申込先へメールを送信ください

申込期限：10月20日(月)

※車でお越しの方は会場駐車場をご利用ください。

お申し込み対象者
宮城県内の食品生産・製造・販売事業者