

わ け 組 ぐ

金属加工のプロ集団
柔軟かつ独創的発想で
顧客ニーズを具現化する

株式会社イエムラ（名取市）

技術部主任
日時 傑さん
Masaru Metoki



「夢」や「希望」をする
技術力の高さが
首都圏まで知れ渡る

株式会社イエムラは1994年の創業。以来宮城県、東北6県、首都圏と着実に市場を拡大してきている。ステンレス鋼材の加工に特化し、主力製品は、ビル建築用のステンレス製ドアやサッシュ手すりである。最近では一般ビル関連にとどまらず、インフラ関連施設から金属性製品の注文も増えている。イエムラの掲げる経営理念は常に崇高だ。「私たちは世界中の家族を守るために、家族を守れるヒトとモノをつくり、それを地球に残すことで社会に貢献します」という。「つくるヒト」がないと「のこすモノ」が作れない、「つくるヒト」も作っていく使命がある、という考えに立ち、人材育成に大いに力を入れている。

また、自社の特長として、「創造力」「技術力」「提案力」の3つを挙げる。フルサイズオーダーメイドにこだわり、営業スタッフは顧客の要望に合った提案を徹底して追求。そして、オーダーを技術部の練達者が具現化する。この連携がイエムラにはしっかりと確立されている。「顧客の『夢』や『希望』を実物の“カタチ”にする」という信念は揺るがない。



曲げ加工を行う装置であるベンダーに協力してステンレス板を投入する>



技術部 齋藤直也さん
Naoya Saito



△曲げ加工以降の組み上げる作業も徐々に教わっている。
さしがねの扱いも手慣れてきた



△齋藤さんの「機械操作の熟練度は高い」と目時主任は評価する。
今ではブレーナーやベンダーを自在に操る



齋藤直也さんが仙台城南高等学校を卒業し、イエムラに入社したのは2018年のことだ。「親族に大工がいたこともあり、ものづくりに興味がありました。就職担当の先生に相談したところ、勧められたのがイエムラでした」。ステンレス加工がどういうものか紹介されるまで全然知らなかつたといふ齋藤さんが、「今は充実の日々です」と笑顔を見せる。

「入社以来つきつきりで教えてきた」という主任の目時傑さんはまず、齋藤さんの真面目さを高く評価する。「なに任せています」

技術の習得は当然
近い将来には
現場全体を見渡せる
頼れるリーダーに

齋藤さんは既に、ステンレスに溝を掘るブレーナーという機械の操作技術を高いレベルで身に付けているのだと

いう。「0・何ミリの世界ですので、操作は難しいんです。でも、すぐにできるようになりましたね。やっぱり齋藤くんはこの仕事を向いています（笑）」

（目時さん）
それでも、齋藤さんいわく「目時さんと私は技術が天と地の差」なのだという。「本当に目時さんは目をかけて

くれて、こうやつたらうまくいく、きれいにできるというのを丁寧に教えてくれます。早くもう一段、自分が上のレベルに立つて『こうやつたほうがいいのでは』と自分なりの提案ができるようになります。齋藤さんはそれが目時さんへの恩返しにもなると考えている。

一方、目時さんは齋藤さんに無理をさせない方針だ。「着実に成長していく。彼のベースで、徐々にしつかり覚えていけばいいと思います」。厚い信頼関係の中で齋藤さんは研さんの日々を送っていく。

株式会社イエムラ

□所在地／名取市飯野坂南沖67-1
□代表取締役社長／家村秀也 □資本金／3,000万円 □設立／1994年7月 □従業員数／23人
□事業内容／ステンレス製サッシなどビル建築用建材の販売、製造、工事
TEL 022-384-5310(代表) <https://www.sus-iemura.co.jp/>