
■□■ MJK 通信 10-042号 (平成22年12月2日) ■□■
「営業力向上セミナー (栗原地区)」開催のお知らせ
(締切 : 12月8日(水))

- 開催概要 製造業の皆様が、新規取引開拓を進める上で欠かせない「営業力」の向上をめざし、新規取引拡大のポイント、営業人材育成のポイントなどのセミナーを行います。講師はSONYでの営業経験をもとに、新規取引を獲得のポイントなどを、対話形式のセミナーでお伝えいたします。経営幹部の皆様、営業担当の皆様、ご関心のある皆様のご参加をお待ちしております！
- 開催日時 平成22年12月15日(水) 13:00~15:20
- 開催場所 宮城県栗原合同庁舎 3階第1会議室 (栗原市築館藤木5-1)
- 参加対象 栗原地区の製造企業の経営幹部
(栗原地区以外の方も参加可能ですので、関心のある方は以下のお申込み先にご相談ください。)
- セミナーの概要
- ・営業活動の基本
 - ・営業人材育成のポイント
 - ・新規取引先開拓のポイント
 - ・各企業の抱える課題と対応 等
- 講師 (財)みやぎ産業振興機構 サブマネージャー 荒井 紘三 氏
元ソニー(株)営業本部長で販売や工場経営で多数の実績
- 参加費 無料
- お申込み方法 別添の申し込み用紙に必要事項をご記入の上、お申し込み先担当あて電子メールまたはFAXによりお申込みください。
- お申し込み・お問合わせ先 (財)みやぎ産業振興機構 取引支援課 平野, 八嶋
電話番号 : 022-225-6636
FAX番号 : 022-213-9734
Eメール : biz@joho-miyagi.or.jp
- 主催 (財)みやぎ産業振興機構, みやぎ高度電子機械産業振興協議会
- 共催 栗原市企業連絡協議会, ネットワークものづくり栗原